

Barloworld Finanzauto



¿Por qué SAP?

“La solución SAP CRM E-Commerce, con la eficiencia de los procesos y en el entregable de altim®, nos ha permitido crear rápidamente atractivos canales de venta; hemos aumentado la productividad de nuestras ventas.”
- Responsable de Negocio de Mytractor

Finanzauto es una compañía dedicada a la comercialización de vehículos de turismo, agrícola e industrial desde 1930.

Durante más de 80 años, la filosofía de “compromiso de continuidad” ha llevado a la empresa a expandirse por todo el territorio nacional y Portugal. Además, y siempre con el objetivo de satisfacer a los clientes, Finanzauto ha especializado las divisiones de negocio: por un lado, tiene Máquinas de Obras Públicas, Minería y Construcción, y, por otro, tiene Sistemas Energéticos (motores industriales, marinos y electrógenos).

Finanzauto cuenta con un servicio de repuestos, asistencia técnica y formación para garantizar la máxima calidad de los productos alquilados o comercializados.

Soluciones implantadas: SAP CRM E-commerce , Gestión de subastas y Mantenimiento 24x7.

Necesidades de Finanzauto

¿Qué necesitaba Finanzauto?

- **Explotar la nueva línea de negocio de la compañía:** Mytractor, dedicada a la venta de maquinaria usada por internet.
- **Controlar y visualizar los procesos** de comercialización on line en tiempo real.
- **Realizar un mantenimiento de la plataforma instalada**, para garantizar su correcto funcionamiento en todas las operaciones comerciales.
- **Tener la posibilidad de aumentar las utilidades de la solución de gestión**, para futuros desarrollos de negocio de Finanzauto.

Retos conseguidos

¿Qué mejoras conseguimos juntos?

- **Módulos:** Contabilidad financiera y analítica, Logística, Comercio Electrónico, Tecnología e Imagen Corporativa.
- **Entorno global específico para transacciones comerciales electrónicas** (B2B, Business to business).
- **Tienda virtual de uso intuitivo:** búsqueda de productos, consulta de catálogo, precio, creación de pedidos, consulta de histórico, etc.
- **Portal específico para subastar los productos** en stock a partir de un precio de salida y durante el plazo de puja establecido.
- **Plataforma Mytractor personalizada:** crecimiento, control e imagen corporativa reforzadas y encaminadas al éxito comercial.
- **Proporcionar un soporte técnico de confianza**, que garantice el correcto funcionamiento de las aplicaciones de gestión informática.
- **Monitorización continua** de los procesos críticos de negocio.



Ventajas

Beneficios de la solución

Agilidad vía simplificación.

Mejora **experiencia de usuario**.

Nueva analítica.

Mejora de procesos.

Comunicaciones.

Innovación.

Relevancia

¿Por qué Altim?

SAP® Certified
Partner Center of Expertise

SAP® Qualified
Partner-Packaged Solution

SAP Certified
in SAP HANA Operations

SAP Certified
in SAP S/4HANA Solutions Operations

Expertos en transformación empresarial.

Escuchamos tus necesidades.

Disponemos de una metodología innovadora.

Aportamos una visión estratégica.